

FORMATION PROPOSÉE PAR
UFA SAINT PIERRE FOURIER

MEMBRE DU
CFA EXCELLENCE PRO
FRANCHE-COMTÉ

BAC PRO | RNCP 38399

METIERS DU COMMERCE ET DE LA VENTE

OPTION A : ANIMATION ET GESTION DE L'ESPACE COMMERCIAL

**Diplôme d'état de niveau 4, enregistré au RNCP le 19/12/2023, délivré par le
MINISTRE DE L'EDUCATION NATIONALE ET DE LA JEUNESSE**

DURÉE DE LA FORMATION : 1350 HEURES SUR 2 ANS / 675 HEURES SUR 1 AN
**→ RYTHME DE L'ALTERNANCE : UNE SEMAINE EN FORMATION,
UNE SEMAINE EN ENTREPRISE**

OBJECTIFS VISÉS

Le Bac pro MCV option A permet aux candidats d'acquérir les compétences suivantes :

- Accueillir, conseiller et vendre des produits et des services associés
- Assurer le suivi des ventes
- Contribuer à la fidélisation de la clientèle et développer la relation client
- Savoir animer et gérer une unité commerciale

LES SECTEURS D'ACTIVITÉ

Elle/il exerce son activité, en respectant la réglementation en vigueur, dans les secteurs suivants :

- Grande distribution alimentaire ou non
- Commerces de proximité
- PME dans le secteur du commerce et de la vente

TYPE DE DIPLÔME

Diplôme d'Etat de niveau 4

PRÉREQUIS ET CONDITIONS D'ACCÈS

- Être âgé de 16 ans (15 ans après une 3e) à moins de 30 ans (hors situation de dérogation)
- Signature d'un contrat d'apprentissage (non nécessaire pour candidater)
- Être déclaré apte physiquement (visite médicale à l'embauche)
- Avoir validé une Seconde ou être titulaire d'un CAP

MODALITÉS ET DELAI D'ACCÈS

- Formulaire de candidature disponible sur demande
- Entretien en vue de trouver une entreprise
- Candidature validée après la signature d'un contrat d'apprentissage dans la limite des places disponibles
- Candidature de juin à août
- Les candidatures peuvent exceptionnellement être étudiées hors de cette période dans la limite des places disponibles (nous contacter)

QUALITÉS REQUISES OU À DÉVELOPPER

- Attitude positive, dynamique
- Souriant, sens du relationnel
- Réactif aux opportunités

MODALITÉS PÉDAGOGIQUES

- En présentiel uniquement
- Plateforme Ecole Directe
- Mises en situation, magasin pédagogique, alternance pratique et théorique

CONTENU DE LA FORMATION

Modules professionnels

- Conseiller et vendre
- Suivre les ventes
- Fidéliser la clientèle et développer la relation client
- Animer et gérer l'espace commercial

Modules généraux

PSE, Eco-droit, Maths, Anglais (LVA), Espagnol (LVB), Français, HG EMC, Arts appliqués, EPS.

MODALITÉS D'ÉVALUATION

- Suivi en continu au fil de l'année
- Examen final et contrôle en cours de formation sur certains modules.

HORAIRES EN FORMATION

Du lundi au vendredi (selon planning d'alternance) ; 8h00-11h55 et 13h05-17h00

POURSUITES D'ÉTUDES

En BTS en lien avec le commerce : Management Commercial Opérationnel, Négociation et Digitalisation de la Relation Client, Support à l'Action Managériale, Gestion de PME, Comptabilité Gestion, Conseil et Commercialisation de Solutions Techniques, Commerce International, Banque, Assurance, Tourisme.

LES + DE L'UFA SAINT PIERRE FOURIER

- + Petite structure à échelle humaine
- + Suivi en centre comme en entreprise par un seul interlocuteur
- + Mixité des publics scolaires et apprentis
- + Intégration sous statut scolaire en cas de rupture de contrat
- + Solutions d'hébergement et de restauration

FINANCEMENT DE LA FORMATION

Gratuite pour l'apprenti
Sous réserve de l'accord de prise en charge d'un OPCO finançant la formation (formalités effectuées par le CFA ou l'employeur) et après signature d'un contrat d'apprentissage

ACCESSIBILITÉ

L'établissement est accessible aux personnes en situation de handicap.

Prise en compte des besoins d'adaptation (réfèrent handicap du CFA)

FORMATION PROPOSÉE PAR
UFA SAINT PIERRE FOURIER

MEMBRE DU
CFA EXCELLENCE PRO
FRANCHE-COMTÉ

BAC PRO | RNCP 38399

METIERS DU COMMERCE ET DE LA VENTE

OPTION A : ANIMATION ET GESTION DE L'ESPACE COMMERCIAL

BAC PRO

LES + DE L'UFA SAINT PIERRE FOURIER

- + Petite structure à échelle humaine
- + Suivi en centre comme en entreprise par un seul interlocuteur
- + Mixité des publics scolaires et apprentis
- + Intégration sous statut scolaire en cas de rupture de contrat
- + Solutions d'hébergement et de restauration

FINANCEMENT DE LA FORMATION

Gratuite pour l'apprenti
Sous réserve de l'accord de prise en charge d'un OPCO finançant la formation (formalités effectuées par le CFA ou l'employeur) et après signature d'un contrat d'apprentissage

ACCESSIBILITÉ

L'établissement est accessible aux personnes en situation de handicap.

Prise en compte des besoins d'adaptation (référent handicap du CFA)

DÉBOUCHÉS

- Employé commercial
- Vendeur conseil
- Vendeur spécialiste
- Assistant commercial
- Téléconseiller
- Chargé de clientèle

PASSERELLES

- Bac pro Métiers du Commerce et de la Vente option B
- Bac pro Métiers de l'Accueil
- Bac pro en cohérence avec le parcours du candidat
- Vie active

POSSIBILITÉ DE VALIDER DES BLOCS DE COMPÉTENCE

- Non

